



ODM, lid van de BUILDMAT-groep, verdeelt het volledige gamma van MRO-artikelen (Maintenance, Repair en Operations) en stelt ongeveer 50 mensen te werk. BUILDMAT, met hoofdzetel te Oostakker, is een groep van succesvolle ondernemingen binnen de bouwsector. De BUILDMAT-groep telt intussen 300 medewerkers en realiseert een zakencijfer van 150 miljoen euro. Dankzij een vooruitstrevend en innovatief denken gestimuleerd vanuit de groep BUILDMAT, staat het bedrijf ODM op technologisch vlak niet stil. Om de positie van ODM als een belangrijke

Account Manager Zuid-Antwerpen & Limburg (m/v)

speler op de Belgisch-Franse markt te versterken, investeert de BUILDMAT-groep in een nieuw gebouw, inclusief ultramoderne winkel, op een nieuwe site. In juni 2021 vindt de inhuldiging plaats van het centraal logistiek centrum en hoofdkantoor vlakbij de luchthaven van Luik. Deze investering zal ons helpen om verder te groeien en uit te breiden, ook op vlak van e-commerce. Om onze commerciële organisatie te versterken zijn wij op zoek naar een **Account Manager** (m/v) regio Zuid-Antwerpen en Limburg.

Functie

Als **Account Manager** word je het centrale aanspreekpunt voor alle professionele klanten en prospecten in de regio en dit voor het volledige gamma van ODM. Je klantenportefeuille bestaat voornamelijk uit KMO's binnen diverse sectoren (industrie, automotive, bouw, anderen...). ODM voorziet in een grondige inwerk- en opleidingsperiode waardoor je de business en de klanten goed leert kennen.

Job omschrijving

- Je wordt verantwoordelijk voor een ruim bestaand klantenbestand binnen de regio Zuid-Antwerpen en Limburg.
- Je speurt actief naar nieuwe klanten, de focus ligt hierbij voornamelijk op KMO's binnen diverse sectoren (bouw, industrie, automotive, ...).
- Je bouwt een lange termijn relatie op met je bestaand én nieuw cliënteel en polst daarbij regelmatig naar hun noden en behoeftes.
- Je promoot actief onze webshop en E-commerce mogelijkheden.
- Met een duidelijk plan zorg je jaarlijks voor een mooie omzet ontwikkeling binnen je eigen regio, dit zowel bij potentiële als bij bestaande klanten.
- Je analyseert de behoeften van de klant inzake machines en gereedschappen. Met de ondersteuning van de commerciële binnendienst zoek je naar een gepaste oplossing.
- Je verzamelt marktinformatie en blijft op de hoogte van de steeds sneller evoluerende markt.
- Je neemt deel aan (vak)beurzen en events.
- Je bereidt offertes voor in zeer nauwe samenwerking met de interne Sales Manager Vlaanderen.
- Je rapporteert aan de Sales Manager.

Interesse?

Stuur dan je kandidatuur naar jobs@odm.eu
Voor meer informatie over deze functie, bel naar +32 (0)3 550 00 20.

Rue J. Wettlinck 31
4101 Jemeppe-sur-Meuse
T 04 234 77 77

Industriepark 2
9052 Zwijnaarde
T 09 226 60 67

Profiel

- Bachelor- of masterdiploma.
- Je woont in de regio Zuid-Antwerpen en Limburg.
- Minstens 5 jaar ervaring in een commerciële functie binnen “business development” in B2B met als doel het uitbreiden van je klantenportefeuille (hunting).
- Je bent georganiseerd, matuur en professioneel. Je dossiers kan je zelfstandig uitwerken.
- Je hebt zin om je potentieel te ontwikkelen in een ambitieuze en snel groeiende onderneming.
- Je kan zelfstandig werken en bent ondernemend.
- Je bent flexibel.
- Talenkennis: vloeiend Nederlands, noties Frans.

Aanbod

ODM is een toekomstgericht bedrijf in volle ontwikkeling. Deze functie is dan ook een mooie uitdaging binnen onze ambitieuze organisatie en groep. Je komt terecht in een omgeving waar het nemen van initiatief wordt aangemoedigd en waar je een reële meerwaarde kan betekenen.

- Een uitdagende salesfunctie.
- Wij voorzien opleidingen om je vertrouwd te maken met onze producten en diensten.
- Een echte kans om je te ontwikkelen binnen het bedrijf of binnen de groep waartoe ze behoort.
- Je treedt toe tot een ervaren salesteam in volle ontwikkeling.
- Een open werksfeer met een goede teamspirit, op een aangename werkplek.
- Een marktconforme verloning met voordelen zoals een bedrijfswagen, bonus, een GSM, laptop, maaltijdcheques, enz.

Interesse?

Stuur dan je kandidatuur naar jobs@odm.eu
Voor meer informatie over deze functie, bel naar +32 (0)3 550 00 20.

Rue J. Wettlinck 31
4101 Jemeppe-sur-Meuse
T 04 234 77 77

Industriepark 2
9052 Zwijnaarde
T 09 226 60 67